



Amarok Biotechnologies SARL
22 Avenue du Général Ferrié
35400 SAINT-MALO
France
+33 (0) 299 810 809
<http://www.amarokbiotech.com>
contact@amarokbiotech.com

Amarok Biotechnologies, société spécialisée dans les sciences du laboratoire recherche dans le cadre de son partenariat avec la société Charm Sciences un/une :

INGÉNIEUR(E) TECHNICO-COMMERCIAL LIFE SCIENCES

Agro-alimentaire/Biotech H/F

Secteur France Entière avec base sur Saint Malo

CDI

En étroite collaboration avec le Responsable de Charm Sciences aux USA et sous la responsabilité de votre Responsable, vous avez pour mission

- D'assurer le soutien technique des clients des différentes gammes de produits
- De développer activement la clientèle de votre secteur tout en entretenant efficacement le courant d'affaires actuelles.

Après une formation interne, vous avez les missions suivantes :

- Identification et synthèse des informations pertinentes du marché : prospection, relance des clients suivis en direct et des utilisateurs finaux
- Visites clientèle pour la présentation technique, la promotion, la négociation et la vente de vos produits
- Analyse de la concurrence et argumentations techniques et commerciales sur les caractéristiques, performances, avantages concurrentiels des produits et de leur évolution
- Vous intervenez techniquement dans les démarrages en collaboration étroite avec le Responsable Produit et le Service Client
- Vous remontez l'information «Client» concernant les produits, les satisfactions, modifications et attentes de la clientèle et le marché en général
- Travail en équipe et en réseau

De formation Bac+3/+5 en Sciences de la Vie avec idéalement des connaissances dans l'industrie laitière ou en microbiologie industrielle, vous justifiez d'une première expérience professionnelle dans la vente en BtoB idéalement dans les domaines des Sciences de la Vie.

Aptitude à la prospection, négociation, force de conviction et vente réussie sont des impératifs requis pour ce poste.

Vous êtes une personne avec un sens des responsabilités reconnu, autonome, organisée, réactive, favorisant l'échange d'informations dans le travail.

Anglais impératif.

Si vous souhaitez développer votre expertise commerciale en intégrant une entreprise en forte croissance, merci d'envoyer très rapidement votre candidature en français et en anglais par mail exclusivement (CV + Lettre de motivation).

